



GRATA
INTERNATIONAL

Local Knowledge
for Global Business

www.gratanet.com

Управляющий партнер GRATA International Belarus «О своем пути, выборе профессии и главных качествах начинающих юристов для бизнеса»

1. Вы специализируетесь в корпоративных вопросах. В университете выбрали специализацию?

Можно считать, что любовь к специализации появилась еще на студенческой скамье.

У нас на курсе предмет "Гражданское право" замечательно преподавала Щемелева Ирина Николаевна (доцент кафедры гражданского права юридического факультета БГУ, кандидат юридических наук). Перед началом лекции Ирина Николаевна давала всем студентам следующее напутствие: "Дети, хотите есть белый хлеб с маслом и толстым слоем икры - учите мой предмет!".

В 90-е икры хотелось, гражданско право очень нравилось. Вот такая любовь случилась на 3-ем курсе с будущей специализацией.

2. Как и когда начали практиковать?

Моя практика в корпоративных вопросах началась во время службы в Министерстве внешних экономических связей Беларуси, далее в Министерстве иностранных дел (МИД). В МИДе я возглавлял отдел регистрации предприятий с иностранными инвестициями, который занимался не только регистрацией, но и контролем за формированием уставных фондов, корпоративными спорами, совершенствованием законодательства.

3. Какими качествами должен обладать юрист?

Самое главное качество для юриста, на мой взгляд, - это внимательность. Каждая мелочь имеет значение, игнорировать ее нельзя. Юрист должен обладать аналитическим складом ума. Без него не получится сопоставить информацию и правовые нормы, сделать правильные выводы. Юрист обязан обладать и личностными качествами: коммуникабельность, ответственность, стрессоустойчивость и др.

Важно: у юриста должно быть постоянное стремление к самосовершенствованию, а это - постоянное обучение (законодательство часто изменяется), развитие профессиональных навыков.

4. Какие навыки, кроме профессиональных, могут стать конкурентным преимуществом для начинающего юриста (soft skills)?

А.Ф. Кони сказал когда-то: "Юрист должен быть человеком, у которого общее образование идет впереди специального". Широкий кругозор, умение быть искусным собеседником, знание законов, судебной практики и правовых процедур по многим отраслям права - все это конкурентные преимущества начинающего юриста. В комплекте к ключевым навыкам добавлю навыки письма, организованность, владение современными технологиями.

5. Расскажите кратко о наиболее интересном кейсе в вашей практике ?

Раздел имущества между супругами, основной актив которого составляла доля в уставном фонде крупного предприятия. Пришлось углубиться в практику семейных правоотношений, т.к. бывшая супруга пыталась доказать факт создания совместной собственности до брака. Было много интересной работы по урегулированию отношений внутри партнеров предприятия. Получил большой опыт в руководстве объединенной группы юристов.

6. Есть ли место творчеству, что дает вам энергию, вдохновение?

Клиенты не спрашивают у нас что «разрешено», а что «запрещено». Мы помогаем им развивать бизнес эффективно и в рамках закона. И от нас ждут решения, а это уже - творчество. Здесь очень помогает общение в рамках комитетов с коллегами из других офисов GRATA International, где мы делимся друг с другом практикой в своих странах.

Энергию генерят новые нестандартные задачи и молодые сотрудники. Они у нас молодцы: смотрят на вопросы под другим углом, устраивают интересные дискуссии, не дают расслабиться.

Вдохновение дает законченное дело, которое связано с созданием чего полезного для людей, например нового производства где-нибудь в глубинке Беларуси, или участие в воссоздании храма, исторического объекта.

7. Какой основной совет вы дадите молодым юристам?

Не забывайте про своих родных и близких, уделяйте им как можно больше времени, даже чуть-чуть и в ущерб работе.

Скачать интервью [здесь](#).

Специализации

[КОРПОРАТИВНОЕ ПРАВО, СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ](#)

Регионы

БЕЛАРУСЬ

Ключевые контакты



Дмитрий Вильтовский

Управляющий партнер

 Минск, Беларусь

 +375 29 331 1411

 dviltovsky@gratanet.com