

Local Knowledge for Global Business

Какие трудности испытывают казахстанские экспортеры



Когда мы говорим о казахстанском экспорте, то на первый взгляд трудностей у производителей возникать не должно, но практика показывает, что не все так гладко, отмечает эксперт международной юридической компании GRATA Камила Уразалина.

Трудности у экспортеров возникают именно в ЕАЭС

- Если говорить о проблемах для экспортно ориентированных отраслей Казахстана, то наши производители сталкиваются со сложностями экспорта именно в рамках Евразийского экономического союза. Притом что сам союз преследует цели создания условий для формирования единого рынка движения товаров, услуг и капитала.

Основными проблемами предприниматели, экспортирующие сельскохозяйственную продукцию и продукты питания, называют: бюрократию при получении разрешительных документов на местах и отсутствие достаточного количества аккредитованных лабораторий в регионах; несогласованность действий государственных органов стран ЕАЭС при реализации надзорных и контрольных функций в связи с перемещением товаров; вопросы транспорта и логистики.

Процесс сбора всех документов является цикличным

- В ЕАЭС введены единые ветеринарно-санитарные требования для перечня продукции, подлежащей ветеринарному контролю. При экспорте товара из указанного перечня, который, как правило, имеет отношение к сельскохозяйственной продукции, необходимо провести лабораторные исследования и ветеринарно-санитарную

экспертизу. С учетом удаленности аккредитованных лабораторий от регионов у производителей уходит в среднем от 5 до 10 дней на получение всего пакета документов для экспорта сельскохозяйственной продукции (включая сертификаты о происхождении продукции и счета-фактуры с отметкой государственного органа).

При этом сам процесс сбора всего пакета документов является цикличным, то есть получение каждого последующего документа зависит от наличия предыдущего, что, в свою очередь, не дает возможности сократить общие сроки для экспортеров. Для отрасли, которая экспортирует скоропортящуюся продукцию, такие сроки абсолютно неприемлемы.

Несмотря на то что общие усилия государственных органов аккредитации направлены на создание дополнительных лабораторий, общую проблему по оптимизации сроков это не решает. Здесь, возможно, помогла бы единая информационная система, которая бы позволяла производителю единожды заполнить заявку с приложением первичных документов и уже через 2-3 дня получить в электронном виде все необходимые документы: начиная с протокола испытаний и заканчивая получением счета-фактуры с электронной регистрацией в органах госдоходов.

Высокие импортные пошлины для третьих стран

- Если говорить о других трудностях, связанных с развитием экспортной отрасли для наших производителей при экспорте товаров в третьи страны, то это наличие высоких импортных пошлин и количественных квот, когда государства пытаются защитить своих производителей от поставок более дешевой продукции на свой рынок.

Либо наличие беспошлинного ввоза сырьевых товаров для своих компаний, как это установлено в Узбекистане, дополнительное субсидирование железнодорожных тарифов государством, по примеру России, что приводит к отсутствию возможности конкурировать казахстанскому товару на рынках этих стран.

Здесь нужна активная позиция государства по защите своих производителей. Есть такой красивый термин - «управляемая децентрализация», когда разные заинтересованные субъекты отрасли при качественной поддержке государства решают возникающие проблемы и вопросы бизнеса быстро и на постоянной основе.

Нам необходимо создать такую структуру, которая будет реагировать моментально на все проблемы, когда посыл по защите интересов бизнеса будет идти от лица государства не только для галочки и отчетности, но и будет идти эффективная, а главное, своевременная работа. При наличии такой структуры, подотчетной общественному контролю, мы сможем помочь развить экспортную отрасль нашей страны и привести ее к значительному экономическому росту.

Источник: Статья в Капитал. kz, 24 мая 2019 г.

Специализации

ТАМОЖЕННОЕ ПРАВО, МЕЖДУНАРОДНОЕ ТОРГОВОЕ ПРАВО И ПРАВО ВТО

Регионы

