



GRATA
INTERNATIONAL

Local Knowledge
for Global Business

www.gratanet.com

Обзор основных изменений Казахстанского Законодательства в области фармацевтики за 2019 год

Регулирование цен на лекарственные средства: новые правила, прежние проблемы

В апреле 2019 года были приняты новые правила регулирования цен на лекарственные средства («Правила регулирования цен 2019»). За последние пять лет это уже третий нормативный правовой акт, устанавливающий порядок регулирования цен на лекарственные средства. До принятия новых правил, предыдущие акты^[1] подвергались многократным изменениям и дополнениям, так что можно сказать, что принятие каждый год очередных правил в новой редакции уже становится своего рода традицией.

Цены на продукцию всегда находятся в состоянии динамики, то же самое происходит и с ценами на лекарственные средства. В результате, подобная динамика также прослеживается в постоянном изменении законодательной базы, регулирующей ценообразование лекарственных средств. С одной стороны, динамизм в отношении законодательства обусловлен стремлением улучшить условия для фармацевтических производителей. С другой стороны, постоянные изменения говорят о нестабильности законодательства, а вместе с тем – условий, на которых фармацевтические производители готовы работать на рынке.

Несмотря на постоянные изменения правил регулирования цен на лекарственные средства и стремление улучшить условия для осуществления производителями лекарственных средств фармацевтической деятельности, основной проблемой применения законодательства о ценообразовании лекарственных средств было и остается несоответствие цен, используемых для регулирования фармацевтической отрасли. Несоответствие цен, прежде всего, касается несоответствия зарегистрированной цены, (то есть базовой цены, используемой для расчета предельной цены) по отношению к предельной цене (то есть цене, выше которой не может быть произведен закуп). На практике, к сожалению, есть случаи, когда такое несоответствие выражается в установлении предельной цены ниже уровня зарегистрированной цены.

Очевидно, что Правилами регулирования цен 2019 не ставилась задача появления такого ценового несоответствия. Напротив, Правилами регулирования цен 2019, в отличие от предыдущих актов, регулирующих цены на лекарственные средства, теперь предусматриваются ясные и понятные механизмы регистрации цены, ее перерегистрации, и что немаловажно – определения предельной цены.

Алгоритм образования цены на лекарственное средство, согласно Правилам регулирования цен 2019^[2], состоит из: (i) регистрации (перерегистрации) расчетной базовой цены; (ii) установления наценки; (iii) расчета предельной цены; (iv) утверждения предельной цены. Подобная восходящая цепочка формирования цены ясно показывает путь от определения базовой цены, установления наценки на основании дифференцированных шкал, расчета предельной цены путем добавления к базовой цене наценки, и утверждения предельной цены после проделанного расчета.

[Читать далее →](#)

Если у Вас возникнут вопросы по нашему обзору или какие-либо еще вопросы, пожалуйста, свяжитесь с нашей командой из практики "Фармацевтика и Здравоохранение".

Алия Жумекенова, Советник, Фармацевтика и Здравоохранение

azhumekenova@gratanet.com

Шахрух Усманов, Партнер, Фармацевтика и Здравоохранение

shusmanov@gratanet.com

[1] здесь имеются в виду Приказ Министра здравоохранения Республики Казахстан от 12 апреля 2013 года № 223 и Приказ и.о. Министра здравоохранения и социального развития Республики Казахстан от 30 июля 2015 года № 639

[2] пункт 4 Правил регулирования цен 2019

Отрасли

[ФАРМАЦЕВТИКА И ЗДРАВООХРАНЕНИЕ](#)

Регионы

[КАЗАХСТАН](#)